

Die Zukunft des Bauens mit-gestalten!

Als spezialisierte Personalberatung für den Bausektor

suchen wir SIE als Projektleiter (m/w/d) Verkauf/Planungskoordination

Haben Sie Interesse bei einem der besten Arbeitgeber der Baubranche zu arbeiten? Hier eine interessante Option für Sie: Unser Mandant hat den schlüsselfertigen Gewerbebau revolutioniert und ist durch einfache Strukturen und Prozesse seit Jahrzehnten erfolgreich tätig. Ob Büro-/Wohngebäude, Industriehallen, Parkhäuser oder Logistikzentren - die Überschrift lautet: Bauen mit System. Mit 40 Standorten in Europa, 7 Werken und zwei Systemzentren verfügt das Unternehmen über eine große Flexibilität wenn es um wirtschaftliches Bauen in kürzester Zeit geht.

Der Firmengeist des Unternehmens:

- Sie treffen auf eine Kultur des Vertrauens
- Ein hohes Verantwortungsbewusstsein der Mitarbeiter ist einer der maßgeblichen Eckpfeiler der Unternehmenskultur
- Selbstständiges und engagiertes Arbeiten wird GROSS geschrieben
- Die Mitarbeiter sollen kreativ werden, weiterdenken und mitgestalten
- Übergreifendes ZUSAMMEN - ARBEITEN wird hier gelebt

Ihren Platz finden Sie in der Region Köln



Ihre AUFGABEN als Projektleiter (m/w/d) Verkauf/Planungskoordination:

- In den Regionen Köln, Bonn, Siegen, Sauerland und Bergisches Land analysieren Sie den Markt bezogen auf mögliche Bauvorhaben seitens regionaler Bauherren und Investoren
- Durch Ihre Kommunikationsstärke begeistern Sie schon am Telefon hochkarätige Entscheidungsträger im Rahmen der Geschäftsanbahnung
- Ihre Fachkompetenz ist die beste Basis um nun ein individuelles Konzept zu erstellen, das in einem Angebot mündet
- Neben Ihrem Rund-um-Blick ist auch Ihr Überblick in Sachen, Technik, Kosten- und Preisermittlung gefragt
- Sie sind geübt darin, die Abwicklung und Steuerung von Planungsaufträgen abzubilden
- Verträge über GU-Leistungen können Sie gestalten, verhandeln und auch zum Abschluss bringen
- Sie verstehen sich als Repräsentant des Unternehmens, besuchen geeignete Netzwerkveranstaltungen und bauen Ihre regionalen Kontakte weiter aus



Was zeichnet SIE aus?

- Sie sind überdurchschnittlich kommunikativ und in der Lage auf höherer Ebene zu akquirieren, zu verhandeln und zu überzeugen
- Sie verfügen über einen bautechnischen Hintergrund oder über genügend Erfahrung in der Baubranche (Studium nicht zwingend erforderlich)
- Mehrere Jahre Berufserfahrung im Verkauf, der Projektleitung oder Entwicklung schlüsselfertiger Büro-/Wohn- und/oder Gewerbeimmobilien machen Sie zu einem kompetenten Ansprechpartner
- Daraus resultiert auch Ihr Gespür für Kundenbedürfnisse und Marktchancen
- Gerne arbeiten Sie eigenverantwortlich mit dem nötigen Verantwortungsbewusstsein und können mit viel Freiraum umgehen
- Sie sind hoch motiviert, denn Ihre Qualitäten sind bei einem Top-Arbeitgeber gefragt
- Idealerweise verfügen Sie über ein gutes Netzwerk, spüren interessante Projekte auf und sind gleichzeitig kreativer Kopf, wenn es um die Entwicklung von Lösungen geht
- Hier könnten Sie Ihre Erfahrungen gesammelt haben: in der Bauwirtschaft, in einem Architekturbüro, bei einem Projektentwickler, bei einem Immobilienbestandshalter, bei einem Bauträger, bei einem Makler oder in ähnlichen Marktsegmenten
- Zusammenfassend verstehen Sie sich als Macher, Kommunikator, Überzeuger und Umsetzer

Das Angebot für Sie:

- Sie können Ihren Arbeitsbereich eigenständig gestalten und finden Möglichkeiten zur persönlichen Entfaltung
- Spaß an der Arbeit wird GROSS geschrieben
- Sie treffen auf hilfsbereite und aufgeschlossene Kollegen mit Teamgeist
- Abwechslung: Vom Bürogebäude bis hin zum Logistikzentrum - die Projekte sind vielfältig und technisch herausfordernd
- Ihr vorhandenes Wissen erhält durch Weiterbildungen/Schulungen noch einen Feinschliff
- Schnelle Entscheidungswege vereinfachen Ihren Arbeitsalltag
- Im Bereich Soziales finden Sie Lösungen zur Kinderbetreuung, zum Thema Gesundheit und auch Veranstaltungen und Events, die das Miteinander fördern
- Die Arbeitswelt des Unternehmens verstehen! Hier hilft Ihnen das strukturierte Onboarding-Programm
- Nicht zu vergessen wartet auf Sie ein attraktives Gesamtpaket aus Vergütungs- und Arbeitszeitmodellen
- Sie partizipieren spürbar am Unternehmenserfolg und können sich sogar als Mitarbeiter am Unternehmen beteiligen

Gehen Sie neue Wege! Ihre Bewerbungsunterlagen mit Zeugnissen senden Sie uns bitte online. Gerne beantworten wir Ihre Fragen auch vorab telefonisch.

ULRIKE KOSSMANN - ATTRACTING TALENT

Mail: info@attractingtalent.de - 0 171 - 717 28 28

Nicht vergessen: Nennen Sie Ihren möglichen Eintrittstermin und Ihre Gehaltsvorstellung.

Wir freuen uns über Ihre Kontaktaufnahme!