

Macher (m/w) im Vertrieb GESUCHT!

Als spezialisierte Personalberatung für den Bausektor
suchen wir SIE als Vertriebsmitarbeiter Schalung (m/w)
für den Raum südliches Ruhrgebiet / Sauerland



Werden Sie Mitarbeiter eines internationalen Firmenverbundes!

- Ca. 32.000 Beschäftigte in zahlreiche Niederlassungen weltweit sind das Herzstück des Konzerns
- Sie treffen hier auf ein faires und ethisches Unternehmen
- Integrität, Sicherheit, Teamwork, Effizienz und Respekt wird GROSS geschrieben
- Neue Ideen und stetige Weiterentwicklung sind die Triebfedern für erfolgreiches Tun
- Bei der täglichen Arbeit geht es darum, Baustellen produktiver, effizienter und sicherer zu machen
- Als Problemlöser und Unterstützer der Bauwirtschaft hat man sich einen Namen gemacht

Ihre Aufgaben bei uns:

- Sie sind Ansprechpartner für den bestehenden Kundenkreis in Ihrem Verkaufsgebiet
- Die Produktberatung im Rahmen von Baustellen ist eine Ihrer Kernaufgaben
- Neben der Betreuung Ihrer Bestandskunden machen Sie sich Gedanken über den weiteren quantitativen und qualitativen Ausbau des Kundenstammes
- Das heißt: Die aktive Akquisition und Anbahnung von Neugeschäft macht Ihnen Freude und weckt Ihr „Hunter-Gen“
- Produktpräsentationen beim Kunden, auf Messen und Baustellen gehören zu Ihrem Tagesgeschäft, denn Sie sind stolz auf das, was das Unternehmen zu bieten hat
- Sie arbeiten eng mit der Anwendungstechnik und dem Innendienst zusammen, wenn es um die Vorbereitung von Angeboten geht
- Auftragsverhandlungen im Bereich von Vermietung und/oder Verkauf der Schalungssysteme führen Sie professionell! Ihr Motto: Sie wollen erfolgreich sein und zum Abschluss kommen.
- Dass Sie serviceorientiert sind, steht außer Frage. Ihre Kunden schätzen Ihre technische und kaufmännische Unterstützung bei der Realisierung der Bauvorhaben



Was zeichnet SIE aus?

- Sie verfügen über eine abgeschlossene Berufsausbildung im Baubereich mit Zusatzausbildung z.B. als Bautechniker, als Polier oder Meister (m/w) oder über einen Studienabschluss im Bauingenieurwesen
- Ihre Vertriebsausrichtung konnten Sie bereits in einem Unternehmen der Baubranche unter Beweis stellen
- Sie haben Freude am Umgang mit Kunden und sind souverän in Ihrem Auftreten
- Noch viel wichtiger aber ist Ihre Fähigkeit, Menschen zu begeistern und mit dem nötigen Fingerspitzengefühl vorzugehen – das auf unterschiedlichen Hierarchieebenen
- Eigenverantwortliches und ergebnisorientiertes Arbeiten bereitet Ihnen Freude, denn Sie wollen Projekte vorantreiben
- Der Umgang mit dem MS Office-Paket ist für Sie eine Selbstverständlichkeit

Das Angebot/Ihre Perspektive:

- Ein antriebsstarkes Unternehmen sucht Ihre Kompetenzen als Macher, Kommunikator und Überzeuger
- Ihre Anstellung bei uns ist **langfristig** angelegt
- Sie erfahren eine intensive Einarbeitung und können vielfältige Weiterbildungsangeboten wahrnehmen
- Wir unterstützen Sie bei der Weiterentwicklung Ihrer fachlichen und persönlichen **Potentiale**
- Ein enger Austausch mit **kompetenten** und **hochmotivierten** Kollegen in Hinblick auf Branchen- und Vertriebskenntnisse soll Sie beflügeln
- Mit einer **fixen und variablen Vergütung** können Sie rechnen - plus Dienstwagen, auch zur privaten Nutzung
- Das kollegiale und offene Betriebsklima soll Ihr Wohlfühlfaktor sein

DIENSTSITZ Homeoffice

Gerne beantworten wir Ihre Fragen auch vorab telefonisch

0 171 717 28 28

oder senden Sie uns einfach Ihre Bewerbung online an:

ULRIKE KOSSMANN - ATTRACTING TALENT

Mail: info@attractingtalent.de

Nicht vergessen: Nennen Sie Ihren möglichen Eintrittstermin und Ihre Gehaltsvorstellung.

Wir freuen uns über Ihre Kontaktaufnahme und den Austausch mit Ihnen.