

## Thema: Wasser rein, Wasser raus

### Als spezialisierte Personalberatung für den Bausektor suchen wir SIE als Key Account Manager (m/w) Architektur

Als global tätiger Hersteller von Sanitärprodukten und Installationssystemen lautet unser Versprechen » close to you «.

Seit über 30 Jahren sind wir als unabhängiges Familienunternehmen nah an Menschen und Märkten. Die Neugier für die Welt unserer Kunden führt uns zu durchdachten Produkten und Services und wird auch weiterhin unser Antrieb für Innovation sein.

Die Kernkompetenz des Unternehmens ist einfach erklärt.

Wasser ins Haus holen und von dort wieder hinausleiten  
– mit dem für das Unternehmen typischen Pioniergeist.

- Die **Kunststoff- und Metalltechnik** ist unser Wirkungskreis.
- Von unserem zentralen **Standort im Münsterland** aus agieren wir national und international mit über 1.500 Mitarbeitern.
- **Design & Gestaltung** - Mehr Raum für Ideen - Mit gesellschaftlichem Wandel ändert sich Architektur.
- **Projekt & Planung** - Der Plan für Sicherheit - Der Projektbau fordert alle Beteiligten jeden Tag aufs Neue heraus.
- **Installation & Montage** - Service nah am Geschehen - Drei Dinge helfen hier, das Leben einfacher zu machen: durchdachte Produkte, hervorragende Qualität und ein Service direkt vor Ort.

**Dienstsitz:**

**Homeoffice in der Region Münsterland**



### Ihre Aufgaben als Key Account Manager (m/w):

- Sie sind kompetenter Ansprechpartner für zugeordneten Kunden wie (Innen-)Architekten und Designern
- Durch Ihre Kommunikationsstärke bauen Sie die bestehenden Kundenkontakte aus und etablieren langfristige Geschäftsbeziehungen mit neuen Partnern
- Sie recherchieren und sind stark in der Akquirierung von Bauprojekten
- Sie sind geübt darin, Ihre Projekte aktiv und effektiv zu begleiten. Dabei übernehmen Sie Budgetverantwortung.
- Unsere Accountpläne haben Sie im Blick und übernehmen die fachliche Leitung für die einzubeziehenden Außendienstmitarbeiter im Projektmanagement
- Sie sind kreativ in der eigenständigen Entwicklung und Umsetzung von Vertriebs- und Marketingstrategien
- Sie wollen etwas bewegen und befassen sich gerne mit Potentialanalysen und Maßnahmenplänen zur Weiterentwicklung des zu verantwortenden Bereiches
- Sie repräsentieren unsere Unternehmensgruppe auf allen relevanten Netzwerken, Events und Messen

- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung gehört zu Ihrem täglichen Geschäft in Hinblick auf die Positionierung und Weiterentwicklung der Produktpalette

### Was zeichnet SIE aus?

- Sie verfügen über ein erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bereich Bauingenieurwesen, Architektur oder vergleichbar bzw. vertriebsbezogene Ausbildung ergänzt um einschlägige Weiterbildungen
- Mehrjährige Vertriebsaußendienst Erfahrung im Projektgeschäft machen Sie zu einem kompetenten Ansprechpartner
- Wenn Sie Erfahrungen im Verkauf bzw. in der Präsentation von designorientierten Produkten mitbringen, wäre dies sehr hilfreich (vorzugsweise im Einrichtungsbereich)
- Sie haben ein gutes Gespür für Kundenbedürfnisse, verstehen es erfolgreich zu verhandeln und haben den Abschluss stets im Blick
- In Ihrem Außenauftritt sind Sie souverän, kommunikationsstark - gepaart mit hoher sozialer Kompetenz
- Gute Selbstorganisation sowie die Fähigkeit, klare Prioritäten zu setzen sind für Sie selbstverständlich
- Den Umgang mit MS-Office sowie mit CRM-Programmen geht Ihnen leicht von der Hand
- Eine hohe Reisebereitschaft sowie Wohnsitz in der Umgebung des Firmenstandorts

### Das Angebot für Sie:

- Sie werden Teil eines weltweit erfolgreichen Unternehmens, das sich durch seine ausgereifte und qualitativ hochwertige Produktpalette im internationalen Markt etabliert hat
- Es erwartet Sie eine verantwortungsvolle Aufgabe mit hoher Eigenverantwortung, eine leistungsgerechte Vergütung sowie ein Firmenwagen auch zur privaten Nutzung
- Die Möglichkeit, sich innerhalb eines stark expandierenden Unternehmens fachlich wie persönlich weiterzuentwickeln, runden das Angebot ab

**Berichtslinie: Verkaufsleitung Projektvertrieb National**

Hier entsteht ein neuer „ANKERPLATZ“!

IHR ZIELORT:

Die Welt der Sanitärprodukte und Installationssysteme.

Gehen Sie neue Wege! Ihre Bewerbungsunterlagen mit Zeugnissen senden Sie uns bitte online. Gerne beantworten wir Ihre Fragen auch vorab telefonisch.

**ULRIKE KOSSMANN - ATTRACTING TALENT**

**Mail: [info@attractingtalent.de](mailto:info@attractingtalent.de) – 0 171 – 717 28 28**

Nicht vergessen: Nennen Sie Ihren möglichen Eintrittstermin und Ihre Gehaltsvorstellung.

Wir freuen uns über Ihre Kontaktaufnahme!